

# ŽIVOTOPIS

## MATĚJ BOSÁK

Datum narození: 6. ledna 1984

[www.linkedin.com/in/matej-bosak](http://www.linkedin.com/in/matej-bosak)



## STRUČNĚ

---

Jsem velmi hrdý na to, že mým osobním přičiněním se společnost Berendsen stala evropským lídrem ve svém oboru. Mám na svědomí mnoho spokojených úsměvů mých zákazníků, kolegů i mých šéfů. Mé rozsáhlé zkušenosti z nadnárodního obchodu a korporátního managementu chci využít buď pro zahraniční společnost rozšiřující své působení v regionu CEE, nebo pro českou společnost expandující do světa.

## SILNÉ STRÁNKY

---

**Jsem... PRODUKTIVNÍ** – zaměřuji se na výsledek práce mé i mých spolupracovníků  
**INSPIRÁTOR, MOTIVÁTOR a VŮDCE** – umím lidi nadchnout a motivovat ke společným cílům  
**KONSTRUKTIVNÍ** – hledám řešení a nikoli důvody, proč něco nejde  
**POZITIVNĚ SMÝŠLEJÍCÍ** – kladný přístup a zdravý humor mě vždy přiblížily k úspěchu  
**WIN-WIN STRATÉG** – oboustrannou spokojeností garantuji pevné obchodní vztahy

## ZÍSKANÉ ZNALOSTI

---

- obchodní techniky a proces
- nábor a vedení týmu
- individuální koučování
- stanovení a vynucování KPIs
- efektivní time-management
- plánování udržitelné strategie
- vyjednávání
- znalost B2B prostředí (obchod a služby)

## CO HLEDÁM

---

- Hledám motivující a smysluplnou pracovní výzvu.
- Společnost, ve které mohu zodpovědně a efektivně vést obchodní tým.
- Společnost, ve které budu mít možnost spolupodílet se na obchodní a růstové strategii.

## PRACOVNÍ ZKUŠENOSTI

---

04/2014-04/2018

**BERENDSEN**

Berendsen Textil Servis s.r.o., VELKÉ PAVLOVICE - [www.berendsen.cz](http://www.berendsen.cz)

**Obchodní ředitel CZ/SK/HU – Pronájem pracovních oděvů**

**Jednatel pobočky CZ a SK**

- Odpovědnost Generálnímu řediteli CZ/SK.
- Právní i výkonná zodpovědnost za Berendsen v CZ i SK.
- Zodpovědnost za realizaci obchodní strategie a dosažený obrát.
- Vedení obchodního týmu o 12 obchodnících v CZ a SK.

- Obchodní výsledky: 112% plánu v roce 2015, 102% v roce 2016.
- Prosazení vzniku „International Key Account“ a „Account Management“ týmu.
- Restrukturalizace obchodního oddělení.
- Samostatná obchodní činnost na evropské úrovni, konkrétně např.:
  - Mercedes-Benz Manufacturing (Maďarsko)
  - Jaguar Land Rover (GB, Birmingham)
  - Kaufland (Německo)
  - BREMBO (Itálie, Polsko)
  - Orkla Group (Norsko, Dánsko)
  - Eberspaecher (Německo, Rumunsko)
  - Jacobs Douwe Egberts (Holandsko)

01/2010-03/2014

#### Key Account Manager – Pronájem pracovních oděvů

- Odpovědnost Obchodnímu řediteli CZ/SK.
- Podařilo se mi uzavřít klíčové servisní smlouvy, které zabezpečily růst společnosti ve výši 15-20% obratu každý rok.
- Příklad získaných zákazníků (včetně ročního obratu):
  - Edwards s.r.o. (50 tis. €) [www.edwardsvacuum.com](http://www.edwardsvacuum.com)
  - ContiTrade Services s.r.o. (62 tis. €) [www.bestdrive.cz](http://www.bestdrive.cz)
  - Kovárna VIVA a.s. (65 tis. €) [www.viva.cz](http://www.viva.cz)

06/2008-01/2010

#### Obchodní zástupce – Pronájem rohoží

- Odpovědnost Vedoucímu obch. týmu CZ. Na této pozici jsem se naučil, jak prodat produkt zákazníkovi, který jej nepotřebuje. Po 1,5 roce jsem byl povýšen do KAM pozice na „pracovní oděvy“ (viz výše).

2007-06/2008



Ataxo, s.r.o., BRNO

**Obchodní zástupce** - Úspěšným prodejem PPC reklamy mnoha zákazníkům jsem se zdokonalil v efektivním prodeji zejména po telefonu.

2003-2007



Mediaservis, s.r.o. / Citibank, a.s., BRNO

**Obchodní zástupce / operátor** (částečný úvazek při studiích) - Na této pozici jsem úspěšně prodával pojištění a bankovní produkty (kreditní karty, bankovní půjčky). [www.mediaservis.cz](http://www.mediaservis.cz)

2003, 2004, 2005, 2006 Mé letní pracovní zkušenosti ve Švýcarsku (4x) a Irsku (práce v zemědělství a stavebnictví, zdokonalení angličtiny a francouzštiny) mi otevřely svět.

## VZDĚLÁNÍ

2003 - 2008



Masarykova Univerzita, BRNO

**Právnická fakulta, titul "Mgr." v oboru Právo a právní věda**

[www.law.muni.cz/content/en](http://www.law.muni.cz/content/en)

2007



St. Norbert College, Green Bay, WI, USA

**Absolvování ESL Institute, [www.snc.edu/esl](http://www.snc.edu/esl)**

1995 – 2003



Gymnázium Český Těšín, CZ

**Zakončeno maturitou, [www.gmct.cz](http://www.gmct.cz)**

## JINÉ VZDĚLÁNÍ

---

2010, 2011	<u>KP2 agency</u> - <a href="http://www.kp2.cz">www.kp2.cz</a> obchodní školení, komunikační dovednosti
2012, 2013	<u>ALTEGO</u> - <a href="http://www.altego.cz">www.altego.cz</a> obchodní a komunikační dovednosti, osobní rozvoj
2014, 2015	<u>BUSINESS SUCCESS</u> - <a href="http://www.success.cz">www.success.cz</a> Semináře: " <b>Motivační seminář pro vedoucí pracovníky</b> ", " <b>Jak být dobrý šéf</b> ", " <b>Jak zvládat stres</b> ", " <b>Time Management</b> "
2016	<u>PERFORMIA</u> - <a href="http://www.performia.cz">www.performia.cz</a> Seminář: " <b>Jak vytvořit a udržet skvělý tým</b> "
2017	<u>GTD</u> - <a href="http://www.gettingthingsdone.com">www.gettingthingsdone.com</a> <b>Getting Things Done</b> trénink  <u>PMI (Process Management International)</u> - <a href="http://www.pmi.co.uk">www.pmi.co.uk</a> <b>Lean Six Sigma Online Yellow Belt, Essential Tools for Improvement</b>

## JAZYKOVÉ ZNALOSTI

---

**Český jazyk, slovenský** - rodný jazyk, C2  
**Angličtina** - plynně slovem i písmem, C1  
**Francouzština** - střední úroveň, A1  
**Ruština** - základní znalost  
Mám praxi ve vedení obchodních jednání, porad i školení v anglickém jazyce.

## IT SCHOPNOSTI

---

MS Office (Word, Excel, PPT), Internet, CRM

## RŮZNÉ

---

**Osobní zájmy a aktivity:** Sport (badminton závodně [www.bcpremiera.cz](http://www.bcpremiera.cz), běh, lyžování, vysokohorská turistika a lezení), skauting, cestování, hudba, filmy, moderní technologie

Řidičský průkaz sk. B

Instruktor Školy bezpečné jízdy na Polygonu v Brně, [www.polygonbrno.cz](http://www.polygonbrno.cz)

## REFERENCE

---

**Ing. Tomáš Střelský, MBA**

Berendsen Textil Servis s.r.o., Country Manager 2008-2016,  
[t.strelsky@seznam.cz](mailto:t.strelsky@seznam.cz), +420 601 298 142